

# KNOWLEDGE PEOPLE SUCHEN KLUGE KÖPFE!

Die Comma Soft AG bietet ihren Groß- und Mittelstandskunden über alle Branchen hinweg eine einzigartige Kombination aus IT- & Data Science-Beratungsleistungen und Big Data Analytics Werkzeugen. Wir entwickeln Lösungen, beraten und unterstützen Unternehmen, um die Herausforderungen der zunehmenden Digitalisierung zu meistern. Der Softwaremarkt für Big Data Analytics ist von einer Dynamik geprägt, die eine hohe Innovations- und Umsetzungskompetenz verlangt.

Um unser Wachstum und die Durchdringung im deutschsprachigen Raum bei Neu- und Bestandskunden weiterhin zu sichern und damit für die Comma Soft AG neue Umsatzpotentiale zu erschließen, fokussieren sich die Vertriebsaktivitäten in zunehmendem Maße auf eine Multi-Channel-Ansprache, um unsere anspruchsvollen Kunden in ihren Fachbereichen strategisch und analytisch zu unterstützen.

Ab sofort suchen wir für unsere Abteilung INFONEA® Sales in Bonn oder München Verstärkung:

## Senior Sales Manager (w/m)

### Ihre Aufgaben

- » Generierung von neuen Leads inkl. deren Bearbeitung sowie von neuen Opportunities durch proaktive Positionierung des Comma Soft Software- und Dienstleistungs-Portfolios
- » Ausarbeitung des Lösungsangebotes mit entsprechender Mehrwertargumentation in Zusammenarbeit mit den entsprechenden Spezialisten (Partnervertrieb, Consulting, Presales)
- » Präsentation der Lösungen in Form von Vorträgen, Gesprächen und anhand von Demoszenarien (Prototypen, PoC)
- » Positionierung und Abschluss der Lösungen direkt in den Entscheider-Ebenen des Kunden
- » Erstellung einer Umsatz-Forecast-Planung und Professionelles Management aller Opportunities

### Ihre Qualifikation

- » Mindestens 3-5 Jahre Berufserfahrung im Bereich Software-Lösungs-Vertrieb, idealerweise in den Feldern Business Intelligence, Analytics, Data Warehouse oder Software zur Prozess-Steuerung

- » Gute Kenntnisse des BI-, Big Data-Analytics-Marktes und der Marktteilnehmer sind ein weiterer Vorteil Ihrer Bewerbung
- » Verhandlungssicher bei komplexen Vertragskonstellationen
- » Eigenständiges, ergebnisorientiertes Handeln mit Willen zum Erfolg
- » Durchsetzungsvermögen, überzeugendes Auftreten, Flexibilität und Teamgeist
- » Hohe Reisebereitschaft

### Wir bieten Ihnen

- » Eine Tätigkeit in einem der spannendsten Tätigkeitsfelder der Gegenwart und in einer Schlüsselfunktion der Zukunft
- » Möglichkeit zur Mitgestaltung bedeutender Innovationen bei unseren Kunden
- » Eine Unternehmenskultur der Innovation und vielfältige Möglichkeiten der persönlichen Weiterentwicklung und -bildung
- » Kurze, persönliche und effiziente Kommunikationswege bis zur Managementebene